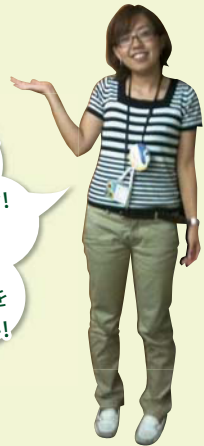


WOOD ONE [ウッドワンプラザ岡崎]
メーカー自らニュージーランドで「木を植え、守り、育て、活かす」ウッドワン。そこには、木のぬくもり、やさしさ、たくましさといった目に見えない自然の恵みをかたちにかえてより多くの人に届けたい。という思いが込められています。だからこそ、他社とは一線を画す無垢のぬくもりがたっぷりのこだわりの製品がたくさん！

総合センターの平松です！
女性ならカタログを見ているだけでもワクワク！
ショールームの実物はなおさらです。
ぜひお施主様の反応を確かめてみてください！



こだわりのキッチンを探すお施主様向け！

女性が家づくりで最もこだわるのはやっぱりキッチン。対面キッチンなどが増え、インテリアの一部として考えられるようになり、その傾向はますます顕著に。ウッドワンでは無垢の木を使ったとにかく「かわいい!」「素敵!」なキッチンがいっぱい! 奥様の心をつかむにはこのショールームです。

建具もそろえられます！

家づくりはやっぱりトータルコーディネートが大事! ウッドワンなら、キッチンの扉と建具をコーディネートしたり、カップボードにはかわいいチェッカーガラスやアイアンの取っ手が選択できたりと、女ゴコロをくすぐる仕掛けがいっぱい!



◀建具と合わせてトータルコーディネートも。



◀ステンドグラスやアイアンの取手もあります。



【岡崎ショールーム】
羽根町小豆坂169-1 水曜定休/10:00~17:00
TEL:0564-71-7373

Event Calendar!!

12月 December

12/6(火)・7(水)

【6日】みかわ百年 1・2期

【7日】みかわ百年 3期

■場所：岡崎製材本社2階会議室(岡崎市戸崎元町4-1)
TEL：0564-51-0861

1月 January

1/14(土) 9:00~16:00

西三河初市

2012年年初の市！もちろんはりきり価格！充実の品ぞろえで皆様をお待ちしております！ 今こそ期待！

■場所：岡崎製材西三河支店(西尾市田貴町下野川73)
TEL：0563-55-2281

12月

日	月	火	水	木	金	土
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

1月

日	月	火	水	木	金	土
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

12/28~1/5 誠に勝手ながら冬期休暇をいただきます。
よろしくお願いします。

【発行】 NATURE DESIGN

岡崎製材株式会社 本社 愛知県岡崎市戸崎元町4-1

2011.12月発行

【本社】

〒444-0842 愛知県岡崎市戸崎元町4-1
TEL.0564-51-0861 / FAX.0564-52-8803

お電話
お待ちしております!
[伊藤 達哉]



【総合センター】

〒444-0005 愛知県岡崎市岡町字下野川62
TEL.0564-54-5211 / FAX.0564-54-3878

なんでも
ご相談
ください!
[石倉 和義]



【豊田支店】

〒470-0371 愛知県豊田市御船町待井64-1
TEL.0565-45-8013 / FAX.0565-45-3588

お気軽に
お問い合わせ
ください!
[高橋 美帆]



【西三河支店】

〒444-0301 愛知県西尾市田貴町下野川73
TEL.0563-55-2281 / FAX.0563-58-0135

いつでも
お客様の
味方です!
[水野 敏樹]



地域の建築業界を、もっと笑顔にするコミュニケーションペーパー

ぬくもり新聞

岡崎製材ならではの木の情報から最新機器や
業界の流れまで、建築業者様が「もっと笑顔に
なる」ための情報をお届けします。

2011
12月号
vol.14

「やっぱり木が好き!」というお施主様は多い!

一時期ほど「自然素材」や「天然無垢」という言葉を聞く機会は少なくなりましたが、根強く「木の雰囲気が好き。」「せっかくなら木の家にしたい。」というお施主様はたくさんいらっしゃいます。そして、そういった方こそが、ハウスメーカーではなく「地元の工務店さん」に期待しています。だからこそ、メーカーにはできない無垢のご提案やオリジナリティある家づくりを提案して差別化を図ってみませんか。

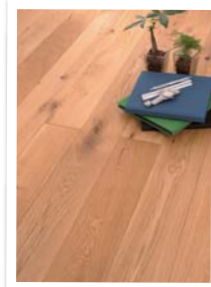
ブラックウォールナットの床、パインの無垢建具を使用▶



1

針葉樹から広葉樹まで適材適所でご提案を

「無垢のフローリング」と一言でいっても、床暖房対応品やそうでないものといった機能面はもちろん、色やグレーディングなどさまざまなものが出てきています。同じ櫓でもグレードや着色によって雰囲気が大きく変わったり、同じ無垢でも杉とカリンでは傷つきやすさは全然違います。お年寄りや子供の部屋には足腰への衝撃が少ない柔らかい針葉樹、家具の多いLDKには堅い広葉樹など、それぞれの特色を踏まえたご提案が、お施主様に「プロってすごい!」と思わせるポイントです。お施主様との会話を楽しみながら、ぜひご提案にお使いください。



▲上質な雰囲気を出す120幅の「櫓」フローリング

塗料で色を付けて
雰囲気を変えた
「櫓」フローリング

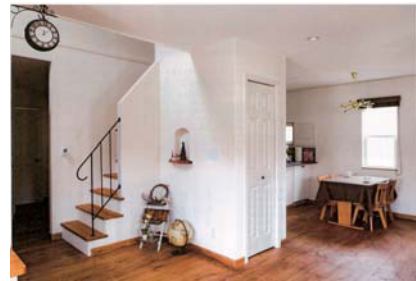


◀幅広でアンティークな雰囲気の「櫓」フローリング

2

キッチンや建具の無垢も人気です

雑誌に出てくるようなお部屋! カフェのような雰囲気! たくさんの情報が誰でも得られる今では、お施主様の夢も大きく広がっています。その夢をかたちにするにはお部屋のトータルコーディネートが欠かせません。家具やキッチンも雰囲気の商材がたくさん出てきています。有効に使いながらお施主様のあこがれのお家を造ってあげてください。



▲壁にスイスの漆喰カルクウォール、建具は無垢に塗装

ウッドワンの無垢のキッチン▶



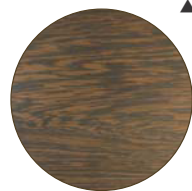
木の豆知識

vol.14 ウェンジ【マメ科 広葉樹】

アフリカ原産の真っ黒な色に茶色の縞模様が特徴的なウェンジ。とても堅く傷がつきにくい木です。モダンな雰囲気にもよく合い、若い方に人気があります。その特徴的な色柄から突き板として昔から普及しており、家具用材としてもよく用いられてきました。岡崎製材ではもちろん無垢の一枚板があります。耳を落としてモダンなカウンターとしても素敵です。ちょっと個性的な木をお探しの方におすすめ!



▲小物になっても個性的です。



◀特徴的な縞模様

スチールの黒い脚と合わせた
二枚ハギテーブル



各種ツールご紹介

ショールームMAP豊橋版、名古屋版できました。

春に刊行した岡崎版がご好評頂き、また「名古屋版はないの?」とか、「うちは豊橋に見に行くからなあ。」という声もたくさんいただきましたことから、今回思い切って豊橋版と名古屋版を同時刊行!しかも!名古屋版は住設にとどまらず、建材のショールームも掲載しております。お施主様との打ち合わせやDMの同封物としてもお気軽にご活用ください!



▲豊橋版裏面には新築やリフォームする方に嬉しいインテリアショップ情報も掲載。

「無垢フローリング使いたいけど自信がないなあ。」という方へ

表紙でご紹介した無垢フローリング。でも、「合板との違いがなかなかうまくPRできない。」という声もお伺いします。そこで、写真や実験を交え、無垢と合板の比較をしたお施主様向け小冊子をご用意しております!営業ツールとして、または、社員教育ツールとしてもお使いください。



▲堅さやメンテナンス性などを実験した結果や、施工実例が満載!

どちらも、担当営業マンへご依頼いただくか、同封のFAX用紙にてご請求ください!

OBお客様のフォローで儲ける!

新築を手掛けているとついつい、OBお客様のフォローより新規のお客様に目が行ってしまいがち。でも、初めての方より一度信頼を得た方に再度依頼を頂くほうがずーっと楽!新築を建てた後もDMやメルマガなどの情報発信でつながり続けることがその後のリフォームや紹介になっていきます。大切なのは「あなたのことを忘れてないよ。」と伝えること。お困りの方はご相談ください。



◀弊社ハウズリフォームやヘルペントのDMも好評です。



▲ウルトラ市や、お施主様動員ツアーのDMもご用意しています。

「こだわり商品フェア」にご来場いただきありがとうございました。

10/27 (木)商工会議所にて「こだわり商品フェア」を開催しました。ご来場いただいたみなさま、誠にありがとうございました。私たちも、初めて実物を見る商品もある中、お客様にも「こんな面白いんだ〜!」「これいいじゃん!」という言葉がたくさん頂き準備の苦労もどこへやら。次回もこうご期待!

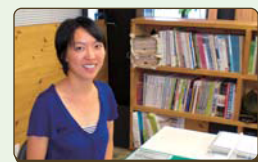


企画室より

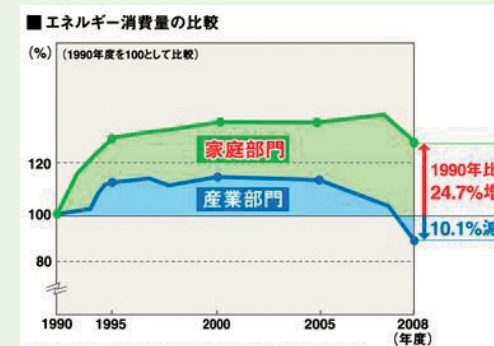
日々変わっていく業界や行政の動きをコラム形式でお伝えします

「スマートハウス」ってご存知ですか?②

ウルトラ市でもご紹介した「ECOマネシステムライフニティ」家中のエネルギーを「見える化」できるシステム。太陽光発電のモニターでは発電量や売電量が見えるのが一般的になりましたがこれはガスや水道までどれくらい使ったのかが見えます。見ると「もうちょっと節約!」とか「昨日は頑張ったなあ!」とかやりがいが出ますよね。お父さんの電気つけっぱなしもばれちゃいますよ…。



ライフニティで見られるもの一覧。▶
電気は回路ごとの使用量まで分かります。



2008年度、産業部門の消費が10.1% (1990年比) 減っているのに、家庭部門はなんと24.7% (1990年比) も増加、ご家庭の省エネが大切ですね。

▲1990年以來産業部門は省エネに成功しているにも関わらず、家庭での使用量は大幅に増えています。

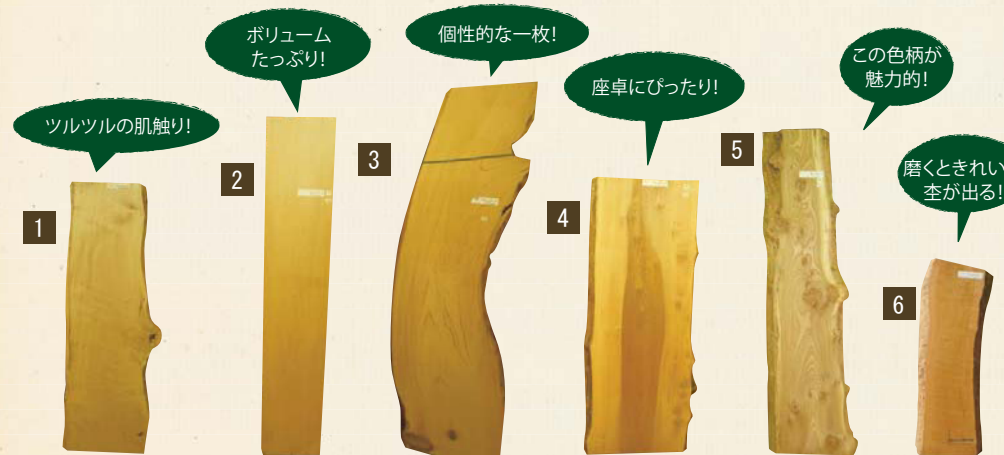


使用量でペンギンの
様子が変わります。
環境教育にもうってつけ!



無垢一枚板物語

大きな倉庫にたっぷり詰まった一枚板の中から今月のお勧め品をセレクト!!
今月は大きさも価格も様々なものをご紹介しました。
他にこんなのない?というお問い合わせもお待ちしています!



1 [トチ] ¥20,000
1700×400×51

片耳を落として壁の飾り棚などにすると、とてもかわいくなりそうです!女性に人気の板!

4 [カツラ] ¥25,000
1570×550×600×60

座卓にぴったりのサイズです。厚みも60ミリとボリューム満点!立派な座卓になること間違いなし!

2 [シナ] ¥24,000
1900×355×70

70ミリというボリュームたっぷりの一枚!ベンチやサイドテーブルに加工するとカッコいい!

5 [ニレ] ¥10,000
1800×240×40

お施主様受けのいい、いかにも無垢という色柄。和風だけでなく洋風の住宅にも似合います。

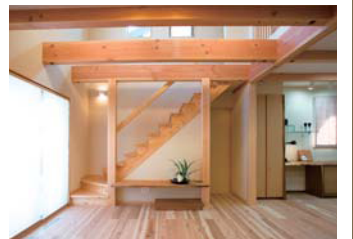
3 [ヒノキ] ¥50,000
2000×450×51

ぐっとカーブした曲線が魅力。酒卓や看板材としても面白い一枚です。

6 [カエデ] ¥9,000
1000×240×53

磨くとツルツルになりきれいな杢が現れそうな一枚です。ニッチなどにかがでしうか?洋風の家のアクセントにおすすめ!

※表示価格は、そのままの卸値です。



現場に一枚入れるだけで、お施主様の満足度がぐっと上がると評判の無垢材!興味を持ってくださった方は、是非担当営業にご一報を!



倉庫には無垢材が
こんなにたくさん!

こんにちは。くまちゃんです。
気がつけばもう年の瀬。一年がたつのが年々早くなっているような…。
どうぞ来年も変わらぬご愛顧のほどよろしくお願い致します。皆様よいお年を!

こだわり! 工務店様紹介 vol.5 アルファホームさま (西尾市)

他の会社はどんな風に仕事をしているの? そんな疑問にお答えして、地域で活躍するお客様をご紹介するコーナー。

OBのお客様を徹底的に大切にしています!

30代の若く元気な社長様が引っ張るアルファホーム様。太陽光や耐震など、今が旬のアイテムをしっかりご提案しながら、OBのお客様との絆を大切に、仕事をされています。



廣村社長と担当の小笠原氏▶

Q 新築とリフォームは最近比率が変わったりしていますか?

A リフォームの伸びが大きいですね。特に修繕ではない100万を超えるリフォームの比率が増えました。また、リフォームの7割ぐらいはOBのお客様。これは、OBフォローに力を入れてきた結果かな。と思っています。

Q 具体的にはどんなフォローをされていますか?

A 月に1回DMを送っています。その中に太陽光や耐震の案内なども入れてPRしています。そこからの問い合わせもあるし、紹介していただくこともありますね。いまって、一つの仕掛けだけで情報が入ってくるほど簡単じゃなくて、前を通ってうちの会社を知って、検索したらHPがヒットして、で、友達に相談したら「私も工事してもらったよ!」って紹介してもらったりとか。3つぐらい重なってやっと相談しに来てくれるものだと思うので、どれもさげられませんよ。

Q OB客さんとのつながりを実感したのはどんな時ですか?

A 新入社員のごろ工事をさせてもらって、それから16年間ずっと小さい工事を頂き、最近建て替えや、息子さんの家、娘さんの嫁ぎ先まで紹介してくれたのは嬉しかったですね。そういうお客様が個人的に3~4ファミリーあって、さらに最近では他の社員でもそれぞれにそういうお客様が出てきていて、みんなきちんとフォローできてるんだ!って嬉しく思っています。

Q 太陽光発電にも力を入れているようですが?

A もともと、補助金が増えたことと、単純にかっこいいじゃん!と思って自宅に載せたんです。売電できるのが嬉しくて「オレンち太陽光」というブログやDMで発信したらお客様の反応も良くて続いています。おかげで自信をもって販売もできるし、やっぱり体験者の言葉なんて説得力があるようです。太陽光の販売伸びましたよ(笑)。これから目指す省エネルギーな家造りともつながりながら続けていきたいと思っています。

Q 読者の工務店様にメッセージをお願いします。

A 「考える」より「行動」すること。「これいいな。」と思ったら現場でまずやってみること。今は流れが速いので考えている間に変わってしまいますから!お互い頑張りましょう!



自ら営業をしながら部下の指導も多忙を極める社長様に、お話を聞かせていただきました。お忙しい中、ありがとうございました。

まるでお店のような雰囲気あるショールーム

◀社長が自ら作り出した時計が飾られている玄関